

# МЕРЧАНДАЙЗИНГ НА ДАННЫХ В КОНДИТЕРСКОЙ КАТЕГОРИИ



open





# КОЗАЧЁК АНАСТАСИЯ

Старший менеджер  
по развитию бизнеса  
OPEN Group

---

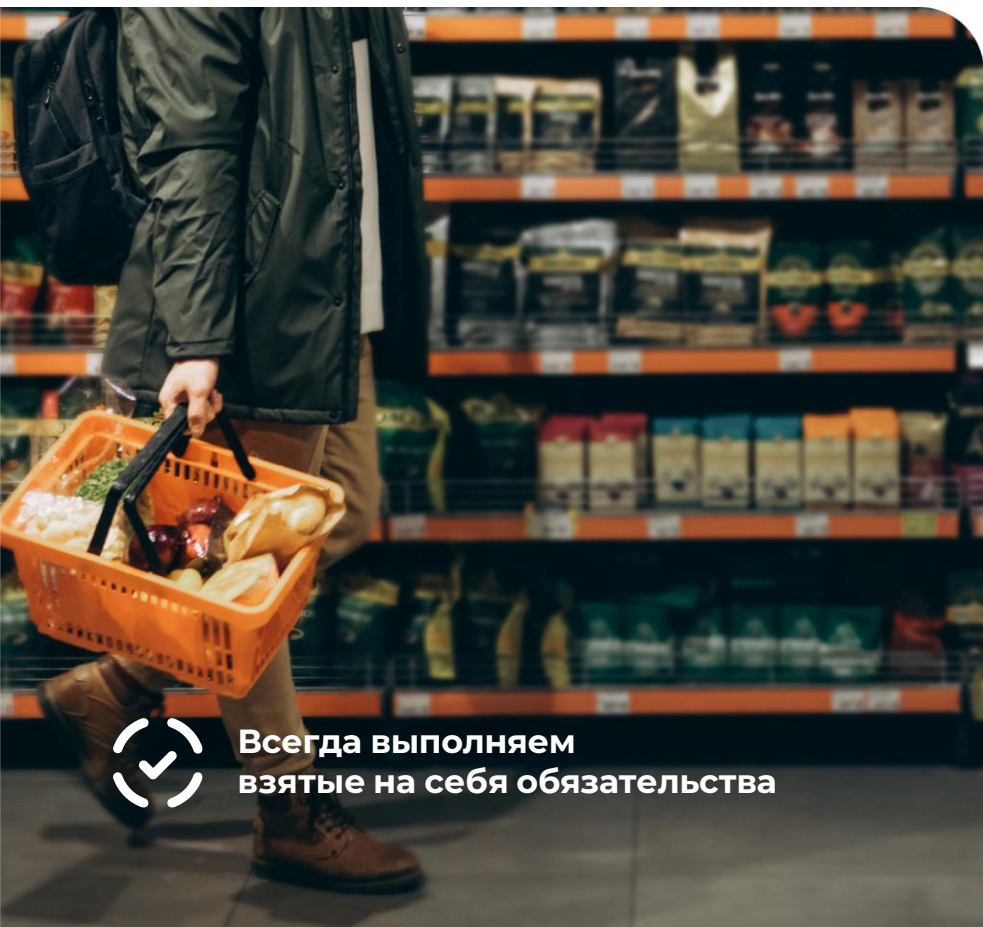


open



# НЕПРЕРЫВНОСТЬ И СТАБИЛЬНОСТЬ БИЗНЕСА

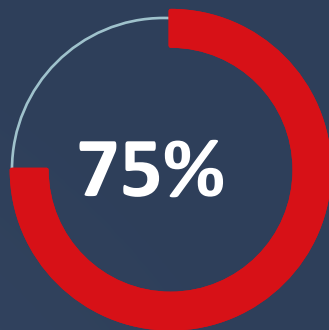
**OPEN** - надежный и ответственный поставщик услуг. Обладаем всеми необходимыми ресурсами, чтобы с успехом реализовывать проекты любого масштаба.



**Всегда выполняем  
взятые на себя обязательства**

## OPEN в цифрах

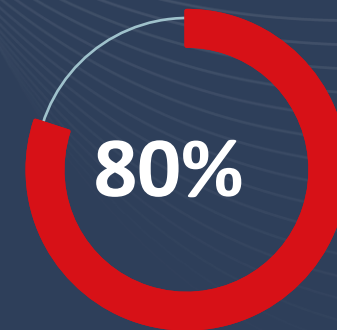
open



брендов из рейтинга  
TOP 100 – уже наши  
клиенты



клиентов выбирают  
OPEN единственным  
поставщиком



клиентов доверяют  
OPEN полное управление  
персоналом

3

**25 лет**

на рынке при непрерывном  
росте бизнеса



**0**

дней простоя,  
за все время работы



**Открыты для вас**

Мы в любой момент готовы предоставить  
полные данные о состоянии дел агентства.

**5-10%**

каждый год рост  
оборота бизнеса  
(10,6 млрд руб в 2023 году)

# КОНДИТЕРСКАЯ ПОЛКА

СПЕЦИФИКА КАТЕГОРИИ  
ДЛЯ МЕРЧАНДАЙЗИНГА

WORLD  
FOOD  
MOSCOW

open



1

Виртуальные  
остатки и OOS

2

Промо

3

Места  
продажи

# ПРОЕКТ INSTANT MERCH

open

## Спасаем упущенные продажи

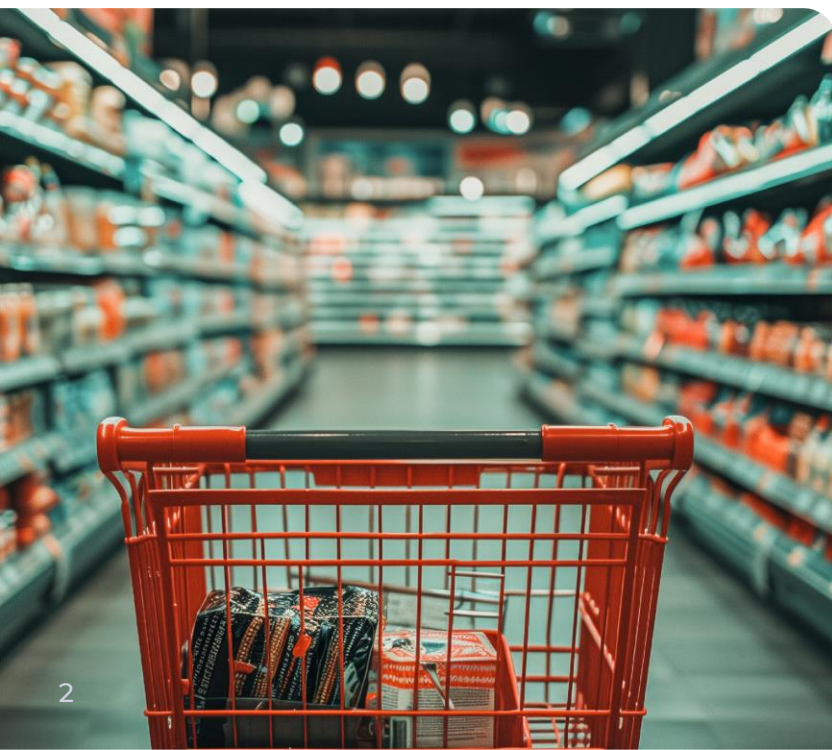
Сокращаем потери прибыли заказчика из-за отсутствия товаров на полке. Взаимодействуем с розничными сетями, эффективно решая проблему OOS и увеличивая продажи.

Обеспечиваем

до

# +9%

роста относительных продаж ассортимента по адресной программе покрытия



## Вы получаете

до

# 7%

увеличение продаж точек при LFL-сравнении



5

# 95%

средний уровень OSA (на 25% выше среднего по РФ)



до

# 30%

точек в покрытии с ДМП вне контракта (рост продаж точек с ДМП в среднем на 3%)



на

# 5%

в среднем увеличение доли полки в точках обслуживания (рост продаж до 2%)



на

# 45%

рост эффективности промов точек покрытия



Отвечаем  
за результат,  
а не за действия!

# ДОСТОВЕРНОСТЬ ДАННЫХ

open

## Повышаем качество сервиса в точках

Сокращаем потери прибыли из-за оказания некачественного сервиса поставщиками услуг мерчандайзинга

Обеспечиваем

# 98%

Достоверность данных

Обеспечиваем

# X2

Рост качества сервиса после запуска проверок



## ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ

До

# 60%

Снижение фрода и случаев предоставления некорректных данных



на 6

# 55%

Рост точности и качества предоставляемых данных полевой командой



на

# 15%

Выше скорость работы в сравнении с маршрутами без аудитов



на

# 5%

в среднем увеличение доли полки в точках обслуживания (рост продаж до 2%)



на

# 45%

рост эффективности промов точках покрытия



Отвечаем за результат, а не за действия!

# УВЕЛИЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ

## INSTANT MERCH в торговой сети

Позволяет получить максимальный эффект от мерчандайзинга

Прозрачно и оперативно



### Результат пилота

До

# + 6%

Динамика продаж в штуках после отработки сигналов

### А также

98%

Соблюдение графиков МР



2-5%

Среднее число сигналов в день на ТТ от объема всего ассортимента



OSA

+14%

Рост OSA



95%

Уровень списания VOSA  
От поданных сигналов МЧ по всему ассортименту



# УВЕЛИЧЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОМО

Гарантируем максимальный эффект  
от промо-активностей

Прозрачно и своевременно выполняем все условия

Объединяем рекламные акции, избавляя клиента  
от необходимости привлекать несколько поставщиков



## Наш результат

До

# +15%

больше эффекта от промо-активностей  
в торговых точках

## А также

8

# 94%

промоактивностей  
стартуют в срок



В

# 15%

точек удается повторить выкладку  
акционных товаров на дополнительных  
местах продажи вне контракта



в среднем

# 35%

промо-мест удерживается до 10  
дополнительных дней  
после завершения акции



# 99,5%

средний уровень OSA  
по промо-ассортименту





# УВЕЛИЧЕНИЕ ROI ОТ ЗАТРАТ НА МЕЧРАНДАЙЗИНГ

open

Заинтересованы в вашем росте

INSANT MERCH позволяет нам увеличивать представленность товаров на полках, а заказчику - контролировать выполнение ключевых показателей эффективности.

## Слагаемые успеха

на  
**30%**  
рост OSA



менее  
**0,1%**  
просроченного  
товара на полке

до  
**50%**  
ассортимента расположено  
на "золотой полке"



до  
**20%**  
точек с брендированным  
POSM заказчика



**Рост продаж**

до 15% при сокращении затрат от 7%



# КОЗАЧЁК АНАСТАСИЯ

Старший менеджер  
по развитию бизнеса  
OPEN Group



## Ответственность за результат

до 20% рост KPI по продажам  
и представленности

## Высокое покрытие и скорость запуска проектов

обеспечение бесперебойного  
покрытия на уровне от 95%

представлены в 85 субъектов  
и более 40000 торговых точках в РФ

## Проактивный менеджмент проекта

Удовлетворенность клиентов 98%

## Гибкость и экспертность на всех этапах сотрудничества

Средняя доля OPEN  
в портфеле - 75%

## Оптимизация бюджета

в среднем от 7%  
от входящего объема на обслуживание



**СПАСИБО!**



open

